

# B2B ALIVE!

## Communication Connectée et action commerciale



DCP

L'Agence  
Business  
to Business

## Le marché

Dans un contexte de transformation digitale,  
de disruption des modèles  
et d'évolution des comportements d'achat en BtoB.

DCP L'agence BtoB, apporte des solutions opérationnelles  
et concrètes pour accélérer la croissance des entreprises.

# Nos solutions

## Présence marché et notoriété

- Communication Digitale
- Gestion et transformation des demandes web et actions digitales (*réception appels, gestion de formulaires, chat en ligne...*)
- Lancement de nouveaux produits.
- Développement et animation d'un réseau de distribution

## Connaissance Client et conquête prospects- Data

- Data exclusive
- Génération d'opportunités commerciales (*Rendez-vous, demande de devis, projet ...*)
- Entrer chez les Grands-comptes.
- Conquête de nouveaux marchés et territoire.
- Programme de fidélisation
- Réalisation d'études et enquêtes de satisfaction clients.

## Concrétisation en vente et formation

- Supports de pilotage et management
- Vente à distance
- Formation et accompagnement des commerciaux (sédentaires et itinérants).

DCP

L'Agence  
Business  
to Business

# Nos Références

## Assurances, protection social et finances



## Distribution BtoB



## Marketing, Communication et Digital



## Solutions supports



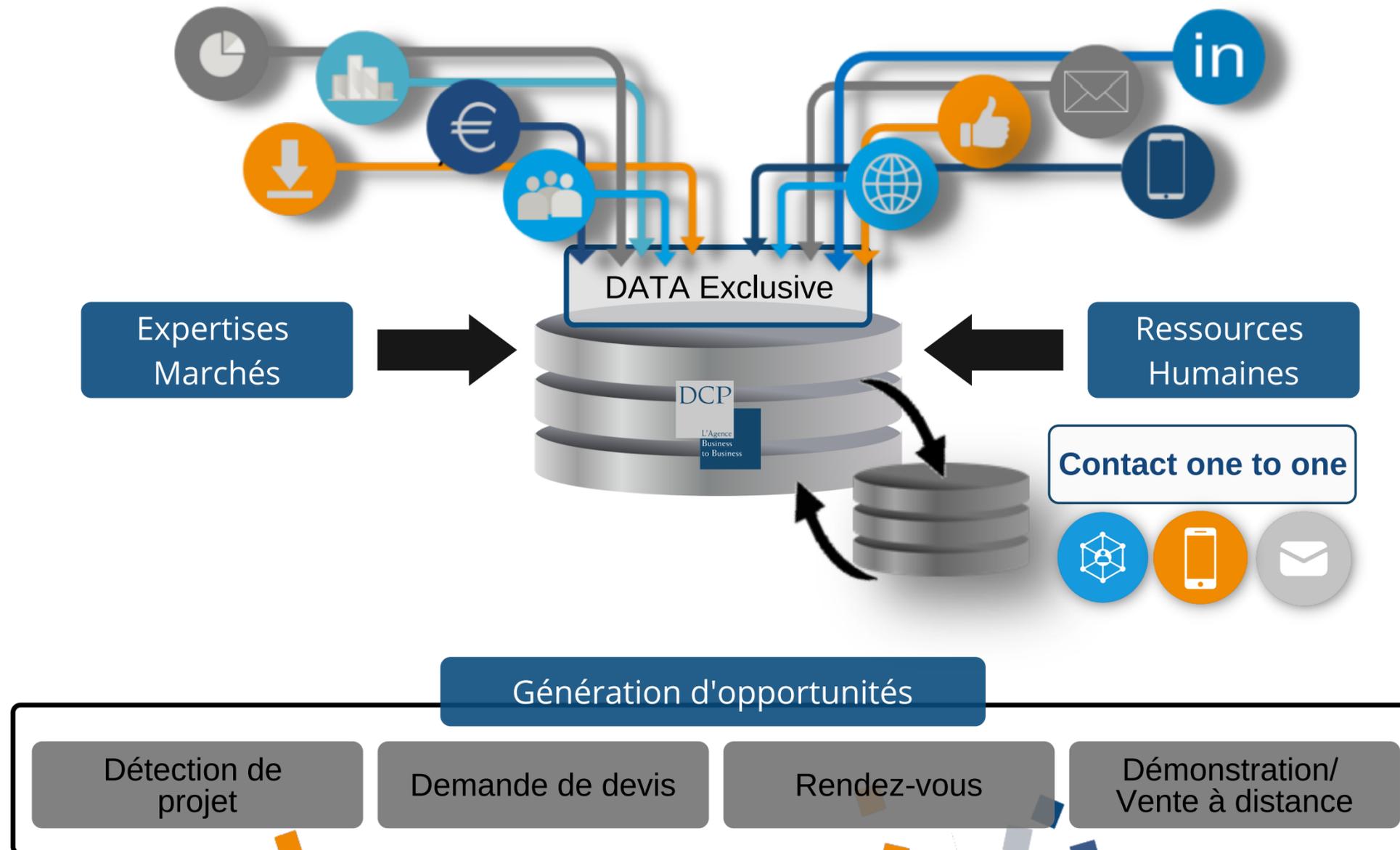
## Industrie, Construction



BtoB

ALIVE!

# Processus de génération d'opportunités



# Identité

## 2000

Création de la première entité du groupe, DCP "développement Capital Prospects".

## 2005

Elargissement de l'offre prospection à la gestion de la relation client (Développement et Fidélisation).

## 2011

Création de TO PROGRESS, qui accompagne la progression effective et durable des équipes commerciales ainsi que des managers et fiabilise ainsi la transformation des leads en ventes.

## 2016

Création de ComonMarket, Plateforme de partage d'expertises "Business", dédiée aux conseils et prestataires du Marketing, de la Communication et du Digital.

## 2018

Lancement des Nouvelles Offres de DCP qui associent la Communication Digitale aux Ressources Commerciales Humaines.

## 2019

Stratégie  
D'innovation

# Identité

Data  
exclusive



**> 450 k**  
Décideurs  
Acheteurs

Messages  
Personnalisés



**+120 k**  
par mois

Contenus  
dédiés au BtoB



**1**  
nouveau  
chaque mois

opportunités  
Surqualifiées



**> 2 000**  
par mois

ROI  
Clients



**Jusque  
100 k€**  
de CA pour 8 k€  
d'investissement

DCP

L'Agence  
Business  
to Business

# Contacts



Nous n'aurons  
qu'une seule  
occasion  
de vous faire  
première bonne  
impression



12 rue des Entrepreneurs –Bâtiment A  
59700 – Marcq En Baroeul– France  
Tel : +33(0) 359 560 300



Site internet : <https://www.dcp-fr.eu/>  
Blog: <https://www.dcp-fr.eu/category/blog/>  
Linkedin : <https://www.linkedin.com/company/3252824/admin/>

